

Danke für dein Engagement.

Ich durfte David Hirsch vor zwei Jahren kennen lernen und daraus hat sich eine sehr gute Beziehung entwickelt.

Beziehungsaufbau – eines der BNI Werte.

Nichts schafft und erhöht Vertrauen so sehr, wie regelmäßige und offene Kommunikation miteinander, was wir seit Gründung unseres Teams, mit David immer mehr ausgebaut und perfektioniert haben.

David, Du bist für unser Team ein wichtiger Impulstreiber und vor allem Zielfinder.

Dich zu empfehlen ist die 100% -ige Garantie für ein positives Feedback des Kunden.

Ich sage Danke für die überaus positive und erfolgreiche Zusammenarbeit.

Danke für die tollen Kontakte, die du unserem Chapter und unserem Unternehmen gegeben hast.

Ich weiß, wo ich einen großartigen Menschen finde, der Großes auf die Beine stellen kann und vor allem, auf den man sich verlassen kann.

Lieber David, du bist über die Jahre nicht nur ein wertvoller Geschäftspartner, sondern auch ein guter Freund, der einem auch im privaten gern hilft.

Es gibt so viele Dinge, die man nicht mit Geld bezahlt.

Wohl aber mit einem Lächeln, einer Geste oder einfach nur

Danke!

Uwe Bräunel

JEN Makler GmbH

